

## **¡Las 8 Preguntas que Debe Hacer Antes de Trabajar Con Cualquiera Compañía de Construcción de Crédito Comercial!**

**Existen pocas compañías de construcción  
de Crédito Comercial por allí, sin  
embargo, aquellas que están, se están  
aprovechando de la falta de conocimiento  
del público en general con respecto al  
Crédito Comercial...**

**¡NO DEJE QUE LO ESTAFEN!**

**Descubra adentro – y también descubra  
cómo obtener financiamiento ilimitado de  
efectivo e inversiones para su empresa...**

**SIN Arriesgar Sus Activos Personales,  
Disminuyendo La Calificación De su  
Crédito Personal, O Perjudicando Su  
Historial Crediticio Personal**

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL



### Felicitaciones recibidas de:

**Nombre:**

**Apellido:**

**Correo Electrónico:**

## ”Estas 8 Simple Preguntas Asegurarán Su Éxito En La Construcción Del Crédito Comercial”

Apreciado amigo,

Simplemente, existe mucha gente que contrata compañías de construcción de créditos comerciales y están felices con los resultados. Antes de escoger otra compañía, si realiza estas 8 preguntas, estará seguro que estará trabajando con una compañía legítima que le ayudará a construir su Crédito Comercial.

¿Por qué es tan importante trabajar con un asesor experto? ¿Por qué no puede hacerlo usted mismo? La Ley de Informe Justo de Crédito no aplica a las oficinas de créditos comerciales, esto significa que si comete un error, omite un paso, trata y toma un atajo, a su informe de Crédito Comercial puede ser “Bandera Roja”. Esto significa que a su empresa le prohíben recibir el crédito.

Existe un proceso paso-a-paso comprobado que **TIENE** que seguir si planea construir correctamente su Crédito Comercial. Si no sigue el proceso comprobado, entonces, usted puede ser puesto en una categoría de “Alto Riesgo”. Cuando eso suceda, ninguna entidad de préstamo le prestará dinero a su empresa y no hay nada que pueda hacer para eliminarlo.

Asegúrese de escoger una compañía de construcción de crédito honesta, que tenga el conocimiento, la experiencia y los sistemas comprobados para ayudarlo. Antes que decida con quien va a trabajar, asegúrese de realizarles estas 8 preguntas vitales.

### Pregunta #1:

#### ***¿OBTENDRÉ SÓLO CRÉDITO COMERCIAL O CRÉDITO EN EFECTIVO?***

Tenga cuidado, hay un número de compañías por allí que le ayudarán a obtener un crédito comercial. El crédito comercial solo puede ser utilizado por el acreedor individual, y en ninguna otra parte. Esto es fabuloso si usted necesita \$3.000 en productos de papel, pero es inútil si necesita dinero para invertir, cubrir los gastos de la empresa o expandir su compañía.

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL

“¿Y si es crédito en EFECTIVO, siempre necesitaré garantizar la aplicación personalmente?”

Si la compañía le dice que siempre tendrá que garantizar personalmente todos los tipos de créditos – entonces usted NO está recibiendo el beneficio completo del Crédito Comercial. Tenga en cuenta que nuestra solución le presentará prestamistas que no requieren una garantía personal, Sin embargo, estos vendedores seguirán revisando su crédito personal y necesitarán su número de seguro social. Lo hacen para mantener el cumplimiento bancario.

### Pregunta #2:

*¿Tendré un asesor capacitado para mostrarme, paso-a-paso, cómo incorporar mi negocio y crear un crédito comercial?*

Mi suposición es que si quisiera determinar las complejidades de Incorporar su negocio, y construir el crédito corporativo por su cuenta... ya usted lo habría hecho. (Yo lo he hecho. Y créame... esto NO es algo que querrá arreglar por su cuenta.)



Por lo tanto, si usted no recibe instrucciones paso-a-paso, respaldado por un asesor de crédito, especializado, resultando en un previsible éxito, llame a otra compañía. (Nosotros deletrearemos cada paso de nuestro sistema probado para asegurar líneas de crédito de efectivo sin garantía personal, con detalles claros y transparentes).

### Pregunta #3:

*Si me quedo atascado mientras tomo todos estos pasos necesarios, ¿tendré que pagarle cientos o incluso miles para que me ayude a resolverlo?*

Muchas compañías cobran tarifas bajas por adelantado y continúan haciendo énfasis en cargos pesados y adicionales cada vez que usted llama o les escribe para pedir ayuda. ¡Nosotros no! Le entregamos todo lo que necesita saber para asegurar líneas de crédito en efectivo sin una garantía personal.

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL

Usted tendrá acceso a un asesor capacitado exclusivo y no hay límites en la frecuencia con la que puede hablar con ellos.

### Pregunta #4:

*¿Tendré la capacidad de configurar mis archivos de crédito, y supervisar el desarrollo de mi calificación de crédito comercial con todas las agencias principales de crédito comercial dentro de su plataforma de capacitación?*

Puedo ahorrarle tiempo en esto; somos la **ÚNICA** compañía en toda la industria que tiene una relación de alimentación de datos con las oficinas de crédito comercial. Esto significa que cuando usted tiene línea comercial reportando a su archivo Experian, por ejemplo, nuestro sistema de datos alimenta directamente a Experian e inmediatamente somos notificados. Entonces, actualizamos a su asesor y luego a usted con el progreso del activo de crédito comercial que está desarrollando. Si ellos no pueden hacer lo mismo, tome otro camino. ¡Por qué trabajar con un asesor que está tratando de llevarlo a ciegas!

### Pregunta #5:

*Cuando las empresas prometen conseguirle un crédito en efectivo, hágales esta pregunta directa: “¿qué tipo de documentación se requiere para obtener líneas de crédito en efectivo?”*

Tenga cuidado con las empresas que dicen que no es necesario presentar estados financieros, declaraciones de impuestos, planes de negocios, estados de cuenta bancarios, etc. para obtener financiamiento sin una garantía personal. Cuando trata de obtener aprobaciones de crédito en efectivo sin una garantía personal, tendrá que demostrar que su empresa es responsable financieramente y lo hace mostrando que gana ingresos, paga sus facturas a tiempo y ha establecido un buen archivo de Crédito Comercial.

Si la empresa le dice que puede obtener este tipo de financiamiento sin proporcionar documentos reales, no se moleste en trabajar con ellos, no están siendo honestos.

Piense en ello, ¿algún prestamista, realmente, le va a dar cientos de miles de dólares sin una

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL

garantía personal, sin tener que demostrarles que usted es un “riesgo seguro?” Le mostraremos exactamente lo que necesita hacer para convertirse en un riesgo seguro y garantizar este tipo de financiamiento.

### **Pregunta #6:**

#### *¿Cómo se les paga a sus asesores?*

¡Esta es una pregunta muy importante! ¿Cómo le gustaría trabajar con alguien que no le importa si usted obtiene el financiamiento que necesita desesperadamente? Somos la ÚNICA empresa en la industria que paga a nuestros asesores basados en 3 factores:

- Encuesta de satisfacción del cliente cada 60 días.
  - »» Esto significa que si no está contento con su asesor, tendrá la oportunidad de hacérselo saber y recortaremos el pago!
- Éxito del cliente con el programa.
  - »» Cuanto más éxito usted tenga, más se le pagará al entrenador.
- Llamar activamente al cliente cada 13 días como mínimo
  - »» ¡Es cierto, si el asesor no lo contacta en más de 13 días, perderán una gran parte de su sueldo!

### **Pregunta #7:**

#### *¿Cuándo sea el tiempo de solicitar el financiamiento, va usted a pasar de prestamista en prestamista?*

Esta es otra pregunta muy importante. Virtualmente, cada otra empresa de construcción de crédito, cuando llegue el momento de solicitar financiamiento, le pasará a un prestamista para aplicar, y luego que aplique con el prestamista siguiente y así sucesivamente. Literalmente, terminan enviándole en una búsqueda inútil, esperando que uno de los prestamistas pueda obtener el financiamiento para usted. ¿Le parece que esto sea algo que un experto en crédito empresarial y financiamiento pueda hacer?

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL

Bueno, Nosotros no lo hacemos! Bueno, ¡nosotros no! De hecho, somos la ÚNICA empresa que tiene programas de préstamos comerciales programados en nuestra plataforma de cliente en línea. En otras palabras, conocemos cada uno de los criterios de suscripción de los prestamistas y a medida que usted pase por la plataforma con su entrenador de crédito de negocio certificado, automáticamente se precalifica para los productos de financiamiento individuales como se aplican.

No solo eso, como nosotros sabemos que usted pre-califica, automáticamente llenamos su aplicación! Esto significa que el sistema le ayudará a identificar cual opción de préstamo es buena para su empresa, le llenamos su aplicación, y luego, cuando usted presione aceptar, automáticamente se enviará le solicitud de préstamo directamente al prestamista. Todo lo que usted tiene que hacer es esperar por una llamada y finalizar la solicitud de crédito!!

### Pregunta #8:

#### *¿Qué tipo de garantía ofrece usted?*

Es fundamental obtener los detalles específicos sobre las garantías. Porque la mayoría de las compañías que ofrecen garantías o prometen solamente que su corporación conseguirá una calificación Paydex 80+. Aunque esto es un comienzo, no es lo suficientemente bueno.



!Si después de completar nuestro Programa de Construcción de Crédito Comercial, usted no está completamente satisfecho y/o no ha obtenido lo siguiente, nosotros extenderemos su programa de capacitación y acceso a la Plataforma de Desarrollo de Crédito Comercial por unos 12 meses adicionales sin ningún costo extra por la suscripción.

1. Cumplimiento Corporativo y revisión de la documentación
2. Archivo D&B y una clasificación D&B
3. Calificación D&B Paydex
4. Archivo de crédito comercial con un intelliscore Corporate Experian

## 8 PREGUNTAS QUE DEBE HACER ANTES DE SELECCIONAR UNA EMPRESA DE CRÉDITO COMERCIAL

5. Archivo de Crédito Comercial con el negocio Equifax con la calificación de Crédito Comercial adecuado.
6. Cuentas comerciales y / o cuentas de proveedores con y sin garantía personal.
7. Un activo de crédito comercial <sup>™</sup> que puede usarse para apalancar las oportunidades de financiamiento.
8. Acceso a un asesor exclusivo de financiamiento durante los próximos 5 años.

Esto no es, de ninguna manera, una lista completa de todas las preguntas que los empresarios deben hacer cuando se trata de construir un crédito corporativo. Pero si aborda estos costosos y peligrosos errores, estará en el camino de construir un negocio digno de confianza, seguro y financieramente sólido, ¡el negocio que siempre ha soñado!

Esperemos que estas 8 preguntas le ayuden a asegurarse de que usted trabaja con una empresa de construcción de crédito que sea honesta, conciente, así como también, que le ayude a establecer con éxito su crédito de negocios y apalancarlo en nuevas oportunidades de financiamiento de su empresa.